

成長に合わせて  
テクノロジーを  
所有しましょう



デルファイナンスサービス\* が提供するプロビジョン & ペイ (Provision & Pay) により、今計画を立て、準備が整った段階で導入し、支払いは後で行いましょう。 \*\*

ビジネスの成長にしたがって、テクノロジーも拡張していく必要があります。これからの長期調達サイクルを運用するために、デルがお役に立つことができます。プロビジョン & ペイにより設備への事前投資をすることなく、計画したテクノロジーの導入を行うことが可能です。

### プラン & オーダー

デルファイナンスサービスは機器のニーズを予測するためのお手伝いをします。お客様は予測に基づくオーダーを行ってください。

### 導入

機器が送付されます。これらの機器を設置することで、必要に応じたワークロードの導入が可能です。

### 支払い開始

機器に対するご請求は、機器の導入後に行われます。

## プラン

分析 & 予測



機器のオーダー



## 導入

機器の導入



ワークロードの導入



## 仕組みについて

プロビジョン & ペイは月ごと、もしくは四半期ごとなど、あなたのスケジュールに合わせることが可能です

## 支払い

支払い開始



## プロビジョン & ペイのメリット

- お客様のスケジュールに沿った機器の導入
- ソリューションの導入後までテクノロジーに対する支払いが不要
- チャージバック方式の支払いに対応
- リードタイム延長から生じるプロジェクトの遅延を排除
- 機器の緊急的なニーズへの対応

## 例：四半期ごとの成長に合わせたテクノロジーへの支払い

急速なビジネス成長に対応するため、クラウドホスティングプロバイダが各四半期にサーバを5台ずつ、今後3四半期にわたって導入しなければならなくなりました。事前に支払いすることは望んでいなかったため、デルのプロビジョン & ペイによって支払いを行う前に導入計画を行い、新しいサーバの導入が可能となりました。

下のチャートは15台のサーバ追加についての導入、請求ならびにライフサイクル更新について示しています。



## デルファイナンスサービスについて

デルファイナンスサービスは、北米やヨーロッパ各地のチャネルパートナーやエンドユーザにフルサービスのソリューションを提供すべく、1997年に設立された技術系の金融商社です。デルファイナンスサービスは、世界中の1,500万に及ぶ顧客やチャネルパートナーに、年間40億ドルの資金調達を行っています。\*\*

### 詳細については >

このソリューションを利用するには、デルまたは デルファイナンスサービスのアカウントマネージャまでご連絡ください。



\* デルファイナンスサービスのご利用には別途審査が必要です。

\*\*適切なお客様に対し、Dell Financial Services L.L.C. またはその関連会社もしくは承認者(「デルファイナンスサービス」)が、ペイメントソリューションのサービス提供を行います。サービスは一部の国で提供されない場合、またはサービス内容が異なる場合があります。ご利用いただける地域でもサービスが予告なく変更される場合があります。製品在庫状況、与信承認、提供文書の執行、およびデルファイナンスサービスの承認により変わることがあり、さらに最少取引規模に応じて異なる場合があります。このサービスは個人、家族または家庭用の使用には適用されません。Dell および Dell ロゴは Dell Inc. の登録商標です。制限や追加要件が、政府や公的機関との取引に適用される場合があります。